

Cremades: "Nuestro mérito es que resolvemos todos los problemas del cliente"

Menéame

0

Recomendar

Regístrate para ver qué recomiendan tus amigos.

¿Te parece interesante esta noticia? - +

07.10.2010 Carlos García-León

El presidente ejecutivo del bufete Cremades & Calvo Sotelo, Javier Cremades, prosigue la serie de 10 entrevistas a socios directores. Destaca un crecimiento de facturación en 2009 de un 30%, gracias en parte a su pleito por el caso Madoff, apuesta por fortalecer su presencia en España y duda repetir como candidato a las próximas elecciones a decano del ICAM.



Javier Cremades, malagueño de 44 años, tiene su despacho en la séptima y última planta de un céntrico edificio en la calle Jorge Juan semi esquina con la de Velázquez. En esta oficina inaugurada en junio de 2006 por Esperanza Aguirre -según reza una placa- se encuentra el décimo tercer bufete en España por volumen de facturación (33 millones de euros en 2008) según el último ránking de EXPANSIÓN, que Cremades fundó cuando tenía 28 años.

El abogado avanza datos de 2009 y afirma que el crecimiento del año pasado ha sido aproximadamente de un 30% con respecto al

2008, un dato especialmente significativo en un periodo de crisis. "2009 ha sido un año de crecimiento cualitativo y cuantitativo, en el que hemos incorporado a cuatro socios importantes: Juan Ortiz Úrculo, Antonio Selas, José Estévez y Eduardo Luis Sebastián de Erice, y hemos reforzado y consolidado las áreas de desarrollo de negocio", explica. Cremades añade que a diferencia de otros despachos "no hemos perdido operaciones de M&A, porque apenas las hemos tenido tradicionalmente". La mayor parte del crecimiento en 2009 se ha dado en Procesal.

El año pasado Cremades & Calvo Sotelo saltó a los titulares de muchos rotativos españoles y extranjeros por liderar a un grupo de 52 despachos de abogados de varios países que se asociaron para defender los intereses comunes de los perjudicados por el fraude de Bernard Madoff. El propio Javier Cremades tomó las riendas de este proceso en el que España ha sido el país con más afectados del mundo. "Desde Madrid hemos articulado una defensa eficaz de los todos los perjudicados con algo que es muy importante en el ejercicio del Derecho Procesal, que es propiciar acuerdos extrajudiciales que han ahorrado años de pleito y han encontrado soluciones aceptable para las partes".

Otras operaciones que han sido importantes para el despacho en 2009 además del caso Madoff, han sido el pleito de Jazztel contra Telefónica, uno de los pleitos de mayor cuantía de la historia económica de España, y el pleito de la Asociación de Editores de Diarios Españoles y más de cincuenta cabeceras de periódicos contra la industria del *press clipping*, por la violación de la propiedad intelectual.

En lo que llevamos de 2010 el despacho se está afianzando, según Cremades, en las posiciones de las áreas más destacadas de la firma como Telecomunicaciones, Propiedad Intelectual, y quiere seguir reforzando Mercantil, que ya representa el 40% del despacho, y potenciar Bancario y Concursal.

Másters de la Facultad de Derecho de ESADE



Última hora

14:42 Microsoft trabaja con un operador español en una televisión para Xbox

14:11 Fepex reclama al Gobierno llevar a los tribunales la 'crisis del pepino'

14:10 Salgado: el Gobierno no va a subir el IVA

Lo + leído Lo + valorado Lo + comentado

1. Amancio Ortega e Isidoro Álvarez, frente a frente en el corazón financiero de Madrid
2. UBS y Barclays valoran Bankia entre 7.000 y 14.000 millones de euros
3. Los valores de Hódar: Iberdrola, Acerinox, Gas Natural y Repsol
4. Esta noche observaremos uno de los eclipses de luna más largos
5. Daniel Goleman: "El líder debe situar al empleado entre el aburrimiento y el estrés"

cuenta NÓMINA sin comisiones. Abrir ING DIRECT

Cremades opina que tiene doble mérito que un bufete triunfe en Madrid. "Nuestra ciudad es una de las plazas mejor dotadas de buenos abogados del mundo y donde el nivel y la sofisticación de la abogacía ha alcanzado mayores cotas. Por tanto competir aquí es un reto para todos. El mérito de nuestra firma es no sólo asesorar al cliente en la práctica jurídica, sino resolver todos los problemas, atender intereses, desarrollar planes de negocio, y el despacho trata de aportar un valor añadido y acompañar al cliente". Y de cara al futuro, Cremades explica que... (ver vídeo).

El presidente de Cremades & Calvo Sotelo también está muy satisfecho de cómo está marchando la integración reciente del bufete argentino Borda, y desvela que "en pocos meses han surgido ya tres asuntos interesantes". Cremades no descarta que se produzcan más integraciones de bufetes latinoamericanos, pero siempre "que sea bajo la confianza de abogados con los que hayamos primero trabajado intensamente, no con la idea de crear una multinacional. Nuestro objetivo principal es reforzar nuestra posición en España, y estamos pensando abrir en Vigo y en Marbella, tras inaugurar hace unas semanas la nueva oficina de Granada".

Javier Cremades no duda un instante cuando debe responder a la pregunta de qué es lo mejor de su firma. "Son sus grandes equipos de abogados, con juventud y dinamismo, y su cultura de trabajo, basado en el respeto a las personas". Sin embargo, le cuesta pensar en lo peor del bufete. Tras dudar, responde: "el *backoffice*, es decir, los socios no dedicamos el tiempo que deberíamos a la parte organizativa del despacho y, por otra parte, la fuga del talento joven en los últimos años".

Poco tiempo a la gestión

El presidente fundador de la firma sólo dedica un 20% de su tiempo a la gestión de la misma. Ha delegado el grueso en su socio Santiago Calvo-Sotelo –que también aporta su apellido a la marca del bufete-. "Esto me ha permitido, apunta Cremades, seguir ilusionado con la profesión de abogado, de la que sigo aprendiendo a diario".

Cremades llegó a la abogacía de casualidad. Doctor en Derecho por la Universidad de Regensburg (Alemania) y profesor de la Universidad Carlos III de Madrid, tuvo un contacto casual con Antonio Garrigues Walker, que daría un vuelco en su carrera y que asegura "me ha ayudado e influenciado mucho". Garrigues le llamó para que se incorporara a su despacho, y asegura que "aunque no sentía ninguna vocación por la abogacía acepté mientras seguía dando clases". Tras dos años en el despacho, en donde, según afirma, aprendió muchísimo y se inició en tema de televisión por cable, decidió lanzarse a su propia aventura profesional junto a dos socios: Miguel Ángel López Lozano y Emilio Sánchez Pintado.

El decanato de Madrid

Hace algo más de dos años, Cremades estuvo a punto de ganar las elecciones a decano del Ilustre Colegio de Abogados de Madrid. En una apasionante campaña, casi más propia de la política y unos muy reñidos comicios, tan sólo unos pocos votos privaron a Cremades de comandar a los abogados madrileños. Tras meditar la respuesta unos segundos, cree que "Hernández-Gil está teniendo un liderazgo correcto". ¿Volvería a presentarse? "Es una decisión que no he tomado aún. Para mí fue una experiencia extraordinaria, que me enriqueció mucho, conocí a grandes personas y además tuve un respaldo importante de la profesión".

Fuera del bufete, Cremades se define como "un padre de familia que procura ser un buen amigo de sus amigos". Le gusta el senderismo y la naturaleza, además del deporte y el cine en familia. Es asiduo lector de la prensa generalista y la salmón. Se define trabajador, comprometido con los principios y leal, y como puntos débiles confiesa que a veces es algo impetuoso e impaciente. "Hay más defectos, pero no los voy a contar", concluye.

Noticias Relacionadas

[Íñigo Gómez-Jordana. Allen & Overy](#)
[Manuel Martín. Gómez-Acebo & Pombo](#)
[José María Balañá. Lovells](#)

(el **paréntesis**)
Expansión.com



Sencillamente...
¡la vida es bella!

anyoption
anyone can trade

**NUESTRAS OPCIONES
PAGAN
CADA HORA**

70% en APPLE

**COMIENCE
A NEGOCIAR AHORA**